

経営支援基幹システム 楽一

東京鈴木屋株式会社 様

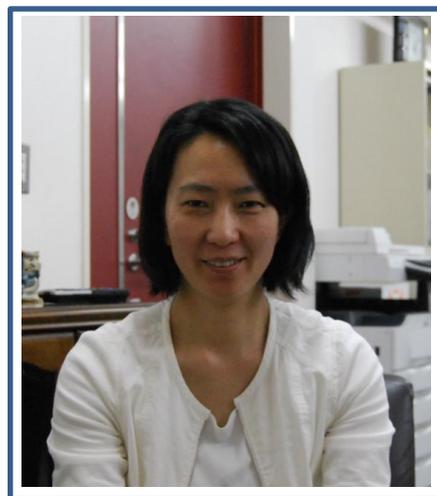
お客様DATA

- 住所: 東京都中央区築地
- 業種: 水産仲卸業 ■従業員: 10名(パート含む)
- システム導入時期: 2014年3月



事務処理も魚も鮮度が大切！

鮮度抜群の魚を豊富に取り揃え、東京築地市場の一角で仲卸販売しています。市場の大卸売会社からの仕入れの他に、千葉各地の漁港で水揚げされた魚を直送仕入れています。確かな目利きの意向を大切にしていることが、お得意先から支持される理由です。仕入れた魚はその日中に、完売しますがお得意先が欲しい魚が不足し、ご迷惑をかける訳には行きません！必ず多めに仕入れることが会社の方針と語る。東京鈴木屋(株)鈴木真弥子氏は事務員として入社し現在は同社の代表取締役として事業運営に務めています。水産業は毎日仕入値と売値が変動するため、事務処理の効率化に悩んでいました。取引先は大手スーパー・有名すし店・レストランなど幅広い。鮮魚をお届けるのはもちろんのこと、月末は店舗と事務所を何往復もして伝票を整理し電卓で計算して請求書を起していた時代が今では懐かしい。



代表取締役 鈴木 真弥子氏

FAXステージに満足！

販売形態は大きく2種類あり主に市場の店舗販売と事前の注文販売です。中には注文を入れて翌朝店舗に直接買い増しに来る方もいらっしゃいます。朝の市場は、まるで戦争のよう、販売(掛売)の品を手帳に書き記すのが精一杯な時もよくあるようだ。多くの取引先は、その日の内に楽一FAXステージ機能(入力した伝票データをそのままFAXで送信)で、「お買上げ明細書」として送信します。以前ような請求時に、この魚が「あった」「なかった」のトラブルが激減しました。

楽一導入前は請求書発送まで、辿り着くのに2~3日は要していました。楽一のお陰で即日、請求書が発行できます。回収漏れもなくなり入金合致しています。



経営支援基幹システム 楽一

事務処理の効率化に満足



ココがポイント！

楽一導入で実現できたことは3つあります。

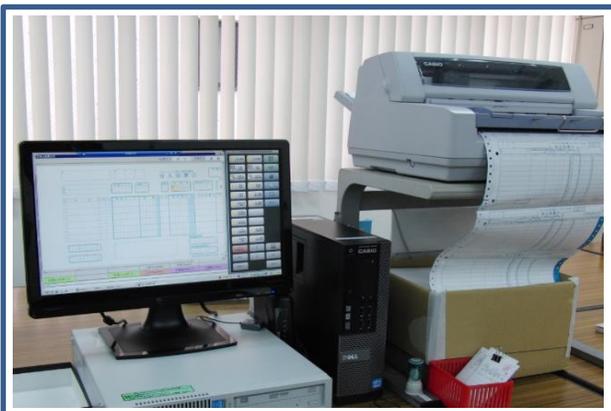
- ①FAXステージでのお買上げ明細書(前述)以外にも即日請求書FAX送信や、荷主へ日報(売上日計表)を日々提出します。印刷せずに、そのままFAXで・・・ひと手間減り助かります。
- ②売上・仕入先元帳への自動転記は「誰に(から)、何を、いくらで販売(仕入)内容」が見慣れた台帳に見易く印刷される。支払いサイトの期間も2~3日と短いので、入金とのつき合わせに役立っています。
- ③得意先毎の残高一覧表など集計や印字も、かなり時間短縮できました。上記3つは特に効率化ができて満足です。



分析ツールとして活用したい

楽しく経営リサーチで様々な分析ができる事をカシオの方から教えてもらいました。担当者別の売上を更に掘り下げ、得意先別の比較表やグラフなどに置き換えたり、売上や粗利の推移また担当者別の実績を手間なくグラフ作成でき営業資料にも活用することで、売上拡大の秘策に繋がっていくはずです。

平成28年11月には、市場が築地から豊洲に移転しますが、市場の店舗で手書き注文をなくせる提案をカシオさんをお願いしています。現金売上もあるのでレジとの連動など・・・いつも新しい活用方法を教えてくれるので感謝しています。



東京築地市場 場内

CASIO

カシオ情報機器株式会社

〒102-0073

東京都千代田区九段北4-1-7 九段センタービル4F

Tel.03-6316-4730 <http://www.casio-info-sys.jp/>