

経営支援基幹システム 楽一

有限会社 肉の大栄 様

お客様DATA

- 住所: 熊本県熊本市
- 業種: 食肉生産販売 ■従業員: 10名
- システム導入時期: 2016年2月



熊本城まで徒歩10分の地に、大正四年創業「肉の大栄」は、現在のんびりとした南フランスのやさしいイメージをベースにした店舗へ大変身です。明るいステンドグラスの照明の下には、黒毛和牛、鹿児島産黒豚、大阿蘇鶏と九州の赤鶏など、それぞれ品質を追求した商品を取り揃えています。九州熊本の自慢は美味しい水と肥後の馬刺し、穀物飼料で育てた特選馬肉を食べてみれば、明治文明開化の音がするかもしれません。



効率の悪いプロモーションが、

販売機会損失！

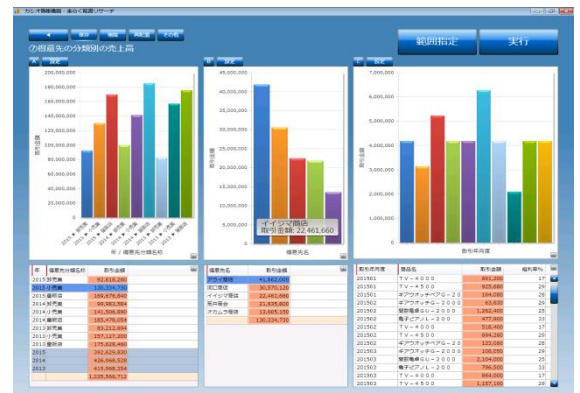
お客様の嗜好を掴む

納品・請求書発行などの一般的な事務は問題なく処理が行えていた。ネットで販売をやっていないのか？の問合せを機に「熊本馬刺し」を思考錯誤のうえネット開設しました。期待はよそに、じっとしていてもなかなか注文が入らず得意先様へのプロモーション(DM発送)からはじめてみました。お歳暮/お中元時期には、全てのお客様に案内をだしましたが、嗜好が異なるお客様へ全商品を同じ案内では、どうにも不効率。お客様に合ったプロモーションが必要と感じる。カンオの販売システムを使っていることもあり、営業マンに相談。事情を聞いた営業マンは売上データの活用「楽一経営リサーチ」でお客様の嗜好を絞り刻む事を提案してくれました。売れ筋商品の把握と減少の取引先を掴む(色つきグラフ)を基に営業戦略に役立てています。高田代表



ココがポイント！

特定の商品1年間の取引データを検索し、そして更に深掘した検索結果を活用。ニーズにあう戦略DMを出す事によりお客様を絞り込むことができるようになり経費の節約にもつながりました。



経営支援基幹システム 楽一

サポートパネルで得意先情報の確認

以前の楽一では、注文が入ると納品書発行をし(飲食店等へ)配達していました。請求書発行も自動でやってくれるので、請求業務メインに活用していました。中には現金払いのお得意先も混在し回収(入金)漏れもあった。後継機の気の利く機能「サポートパネル」は、納品伝票入力時に取引情報を確認する事で日々の売掛状況のチェックを簡単に行えています。

取引時のチェックに効果あり！

売掛残高や入金チェックにより回収漏れが防げるようになり、配達時の集金に役立つ結果として担当者の原価意識が高まりました。

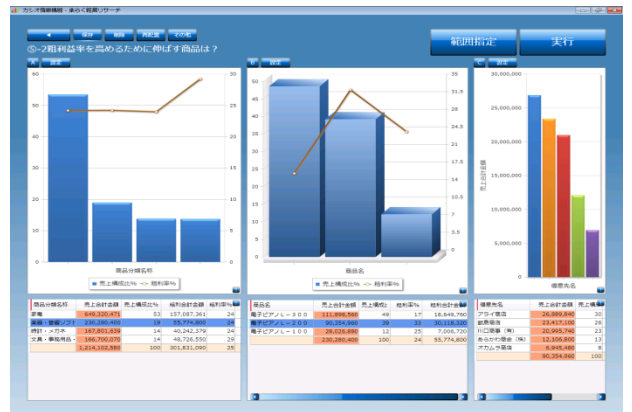


得意先情報	
得意先名	日本商事 株式会社
得意先宛名	秋山 真之
得意先宛電話	03-3793-XXXX
得意先電話番号	03-3793-XXXX
◆与信関連	
与信限度額	600,000
臨時与信開始日	2012年 9月 1日
臨時与信終了日	2012年 9月 30日
臨時与信限度額	800,000
◆残高関連	
当月売上累計	0
当月入金累計	0
当月消費税累計	0
当月内消費税累計	0
当月未売掛残高	107,667
当月度	2013年 6月 度
月初売掛残高	107,667
売上累計	339,630
入金累計	339,622
消費税累計	21,289
内消費税累計	0
前月度	2013年 5月 度
月初売掛残高	248,944
売上累計	339,630
入金累計	339,622
消費税累計	21,289
内消費税累計	0
前々月度	2013年 4月 度
月初売掛残高	86,360
売上累計	237,090
入金累計	90,678
消費税累計	16,172
内消費税累計	0

楽々経営リサーチで売上/利益改善の第一歩へ！

昨今、得意先毎の売上減少は否めません。原因は多数ありますが指を加えている訳にもいきません。ネット販売も売上アップを目指す為の施策ですが、まずは利益管理に重点をおきました。納品書入力時に仕入原価を欄外に登録し、少しでも利益率を上げる事を意識することから始めています。

楽らく経営リサーチを使い配達時に利益率の高い商品を追加で案内し追加注文頂き、売上金額のアップと利益率が3%程度アップしました。これからは得意先別の棒グラフがガンガン伸びていくこと目指し付加価値高い商品を積極的に販売していきたいですね。



CASIO

カシオ情報機器株式会社

〒102-0073

東京都千代田区九段北4-1-7 九段センタービル4F

Tel.03-6316-4730 <http://www.casio-info-sys.jp/>