

# 経営支援基幹システム 楽一

## 株式会社 竹宝堂 様

### お客様DATA

- 住所: 広島県安芸郡熊野町
- 業種: 化粧筆、医療用筆、絵筆の製造販売
- システム導入時期: 2015年2月
- 従業員: 100名



筆司鉄舟が広島熊野町に化粧筆工房“竹宝堂”を設立して早40年。多くの化粧品メーカー、メイクアップアーティストの要望から常に新たな化粧筆づくりの技を求められ、応え続けたことで竹宝堂の化粧筆が多くの方に認められる品質を手に入れることが出来ました。

竹宝堂の化粧筆は、中国、ロシア、EU、カナダなど世界各地から厳選して取り寄せた素材を用い、卓越した技を持つ筆司と、熟練の職人によりひとつひとつ丹精込めて作られます。妥協を許さず作り上げられた化粧筆は、国内はもとより世界が認める最高級品質として、多くの方々からご愛用頂いているとともに、数多く一流ブランドOEMを手がけており、二代目社長である竹森鉄舟氏の名から、ブランド名もつけられ、非常に人気のある商品となっています。

## 楽一が、業務の効率化に貢献！

### 納品ミスが悩みの種！

自社製造販売や他社へのOEM供給もある。同じ見た目でも納入先により商品名が異なったり似た商品名でも見た目が全く違うこともある。また、商品はバラ・ケースから大小様々な種類が異なる「筆」を組み合わせたセット商品もあり、納品書に記載させてる名前から出荷物の内容を確認することが困難な時も、頻繁にありました。

商品カタログと過去の販売履歴を確認しながら納品書を作成することに、時間と労力をかなり費やすことが悩みの種。出荷作業や納品ミス無くし、時間と労力の軽減が出来ないか？課題解決の手段として「楽一」を導入しました。



# 経営支援基幹システム 楽一

## 課題解決その1・2・3！



## ココがポイント！

### 【課題その1】

計算・転記のミス防止や事務効率があがりました。サポートパネル機能の商品情報にて画像を閲覧しチェック。間違いやすい商品名などを、手間なく確認ができ伝票作成時の商品選択ミス防止となりました。

### 【課題その2】

得意先ごとに異なる記入項目や注意点などがあり、社員間で、なかなか共有できませんでした。サポートパネルの付箋機能を得意先ごとに設定したことで、社員間で漏れることなく情報の共有が図れるようになりました。

### 【課題その3】

会議用資料作成を、日々楽一に蓄積された必要な売上や仕入データをエクセルに出力し、レイアウト変更が簡単にできるようになりました。(オプションソフト「PC出力支援」)  
さらに得意先ごとの売上、入金、繰越残高を月毎にチェックすることにも利用。見慣れたエクセルシートに自動集計されるのは大変ありがたい。(事務員)



## 次は経営リサーチで 必要な情報を「見える化」

サポートパネル機能により、納品書作成に携わる時間が短縮したことに満足しています。商品選択ミスが減ることで、伝票の訂正や再発送にかかる時間も激減です。今まで確認に費やしていた時間を有効活用して、「楽しく経営リサーチ」に挑戦したいですね。今は、必要な書類は「PC出力支援」で作成していますが、せっかく蓄積されたデータを見やすい表やグラフに変換したいと考えています。経営分析の見える化ができ販売会議などで情報共有と次の一手を明確化できれば、より会社を強く出来るはず。どんどん欲がでますね。

## CASIO

### カシオ情報機器株式会社

〒102-0073

東京都千代田区九段北4-1-7 九段センタービル4F

Tel.03-6316-4730 <http://www.casio-info-sys.jp/>